

dba.dk - et frisk udenlandsk brush-up af det eksisterende koncept

Der sker meget på dba.dk fortiden. De fleste har nok bemærket en stigende aktivitet på deres annoncer, en tilbagebetaling på deres dba-konto, samt hørt rygter om nyt ejerskab.

Men hvad sker der egentlig bag kulissen på DK's suverænt største handelssite, og hvad betyder det at komme i folden hos det erfarne udenlandske selskab eBay?

E-HANDELSPRISEN fik en snak med DBA's Steen Trier om de nye ejerforhold og udvidelsen af konceptet.

Hvad sker med DBA?

- Vores ambition er at vokse os store. Mere konkret er vores vækst mål, at befinde os i top 5 over de mest besøgte sites i DK, inden årets udgang.

- Det vi gør for at nå vores målsætning, er at fjerne de tidligere handelsbarrierer, såsom brugerbetalingen for at se kontaktoplysningerne. Med flere brugere er vores site mere interessant for annoncørerne.

Ofre bundlinjen for trafik og markedsandele?

- Det skal ikke være nogen hemmelighed, at salg af kontaktoplysninger har været vores allerbedste produkt, men det er væk, fordi vi tror at DBA bliver en bedre forretning uden denne hindring.

- Vores nuværende udvikling går ikke i steps, først trafik og markedsandele og derefter bundlinjen - vi både vokster, ved at fjerne de begrænsninger der er deri, og samtidig gør en god forretning. Det er ikke nødvendigvis ting, der går i forskellige retninger.

Ingen større end DBA - hvorfor vækste?

- I vores nye ejerskabs optik ligger, at vi skal udvikle os til en stor og interessant markedsplads. Vi har tidligere anset os selv som store fra en national synsvinkel, men det nye perspektiv får os til at øjne større muligheder.

- Hvis vi sammenligner med lignende sites i eBay-familien, f.eks. den hollandske pendant til DBA, der er nr. 2 over de mest besøgte sites, så er vi små i sammenligning.

eBay-site til DK?

- Det er der ikke noget der tyder på. Vi følger modellen med fastprisannoncer, og ikke et eBay-auktionssite, det er der ingen planer om pt.

- Det er vores eksisterende koncept, vi fokuserer på, samt at skabe en udvikling, der understøtter den retning. Det er en velafprøvet handelsform, der har succes i en række lande. Desuden hoster den eBay-familiegren, vi henhører under, en række fastprishandelssites.

DBA & E-HANDELSPRISEN

- I forhold til E-HANDELSPRISEN, og grunden til at vi føler vi hører med i selskabet er, at vores trafik har fået et ordentligt hop op ad.

- Pt. indfrier vi vores målsætning, så vi er forud for planen med at udbygge vores plads som DK's bedste og største handelssite, både på funktionaliteten, volumen og design. Det er det vi gør.

E-HANDELSPRISEN siger tak til Steen Trier og ønsker DBA god vind med målsætningerne.